

ROUND B (日本語)

1 [事前メモ]	<p>事前メモは分かりやすく、内容的にも過不足ないものであるか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
2 [目標設定]	<p>交渉の目標は適切に設定・理解されていたか (目指すウィン・ウィンの方向性・展望の適切さ)。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
3 [交渉戦略]	<p>交渉目標に照らして、交渉戦略は適切に建てられていたか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
4 [建設的提案]	<p>交渉の目標・戦略に照らして、合理的な提案を柔軟かつ建設的に行っていたか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
5 [効果的説得]	<p>交渉の目標と戦略に照らして、効果的な議論を説得的に展開していたか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
6 [当意即妙]	<p>相手の主張や提案に対して、適時に要を得た誠実な対応が取れていたか (リスポンシブネス)。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
7 [意思疎通]	<p>相手方の考え・利害を理解するための、効果的なコミュニケーションが出来ていたか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
8 [筋を通す]	<p>安易に妥協したり、過度に強引になつたりすることなく、交渉目標を追求したか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
9 [交渉マナー]	<p>交渉態度やマナーは、ビジネスマンとして適切だったか</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
10 [チームワーク]	<p>チーム全員が各自の役職に応じた役割を果たし、チームワーク良く交渉したか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
11 [BATNA]	<p>交渉権限の範囲内で、自陣にできるだけ有利な合意を追求したか。BATNAを逸脱した交渉は行わなかったか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
12 [ワーキング・リレーション]	<p>相手方との間で、良きワーキング・リレーションを構築しようと努力したか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
13 [合意メモ]	<p>合意内容を適切に反映した合意メモとなっているか。 (合意できなかった場合は原則として2.5点。但し、決裂の原因・帰責事由を斟酌して増減可能)</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
14 [交渉倫理]	<p>交渉倫理を逸脱することなく交渉を進めたか。デフォルトは3とし、交渉のプロセスと内容に応じて増減する。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>
15 [自己評価]	<p>交渉の経緯と結果について適切な説明ができ、彼我をフェアに反省・批評できたか。</p> <p>0 (不可) … 1 (可-) — 1.5 (可) — 2 (可+) — 2.5 (良-) — 3 (良) — 3.5 (良+) — 4 (優-) — 4.5 (優) — 5 (優+)</p>

総合計() / 75点満点